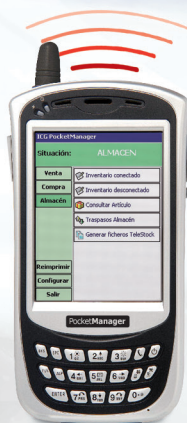


# La Solución más completa para Empresas



**ICGManager**  
Software de gestión para la pequeña y gran empresa



**PocketManager**  
Gestión del almacén con movilidad



Gestión de contactos y seguimiento de clientes



# MANAGER

El software de gestión empresarial más completo

## ICGManager

Es el software de gestión empresarial más completo, sin límites, potente, rápido y con extensas funcionalidades. Con ICGManager optimice y simplifique todos los procesos de su negocio, empresa u organización, y beneficie de la potente plataforma de informes y gráficos, que le proporciona esta solución, para la toma de decisiones al instante.

4 versiones para adaptarse mejor a su empresa

BASIC  
PYME  
ADVANCED  
CRM

Base de datos SQLServer2005/2008	✓	✓	✓	✓
Multiusuario			✓	✓
Multiempresa de gestión			✓	✓
Multiempresa contable			✓	✓
Comunicación con FrontRest	3*	3*		✓
Comunicación con FrontRetail	3*	3*		✓
Comunicación con FrontHotel				✓
Relación B2B				✓
Gestión Internacional				✓
Ilimitado número de tarifas de venta	✓	✓	✓	✓
Mix&Match – Ofertas y promociones			✓	✓
Tarjetas de fidelización de clientes			✓	✓
Creación de nuevos campos de clientes	✓	✓	✓	✓
Creación de nuevos campos de artículos	✓	✓	✓	✓
Presupuestos			✓	✓
Pedidos y Albaranes de Venta			✓	✓
Facturación automática de Ventas			✓	✓
Previsión de Compras	✓	✓	✓	✓
Pedidos, Albaranes y Facturas de Compra	✓	✓	✓	✓
Inventarios	✓	✓	✓	✓
Análisis inventario			✓	✓
Trasposos de Almacén	✓	✓	✓	✓
Reparto de Stocks multialmacén			✓	
Balanceo de Stocks entre almacenes			✓	
Reposición de Ventas			✓	✓
Reposición de mínimos			✓	✓
Ordenes de Fabricación			✓	✓
Tesorería (Cobros, Pagos)	✓	✓	✓	✓
Remesas			✓	✓
Contabilidad			✓	✓
Trazabilidad Documental			✓	✓
Lotes y Números de serie	✓	✓	✓	✓
Estadística analítica y Cubos	✓	✓	✓	✓
Facturación diaria			✓	✓
Facturación periódica			✓	✓
Facturación de préstamos			✓	
Servir pedidos	✓	✓	✓	
Actividades y servicios			✓	✓

\* Máximo 3 Fronts

## Ventas

### Presupuestos

Confección de presupuestos por partidas y seguimiento de las revisiones.

### Trazabilidad documental

Seguimiento de todos los documentos asociados en el ciclo completo de una venta: presupuesto, pedido, albarán, factura, cobro y contabilización.

### Tarifas de venta

Asistente para la creación y mantenimiento de tarifas, ofertas por períodos y promociones. Condiciones especiales por cliente.

### Control de la fuerza de ventas

Seguimiento de ventas por vendedor, definición y cálculo de comisiones.

### Facturación

Automatización de procesos de facturación de albaranes de venta, facturación de cuotas periódicas.

### AutoVenta para PDA

Todas las funciones de un comercial desde un PDA: rutas, ofertas y promociones, cobros pendientes, consulta del stock, facturación indirecta o impresión de documentos sin cables son algunas de sus funciones.



## ICGCommerce

Gestión de ventas por internet: Su negocio abierto las 24 horas, 365 días.

AutoVenta 

Terminal de Mano para autoventa/preventa



### Factura electrónica:

Confección de facturas electrónicas mediante la generación del fichero XML facturae versión 3.2, homologado oficialmente.

## Compras y Almacén

### Aprovisionamiento

Introducción manual de pedidos de compra o generación automática en función de los niveles de stock y del plazo de entrega.

### Recepción

Validación de los artículos recibidos contra pedido, etiquetaje y ubicación en el almacén.

### Inventarios

Planificación, realización y análisis de inventarios totales, parciales o por zonas.

### Expedición

Preparación y validación de albaranes. Impresión de etiquetas de envío.



### PocketManager

Todas las funciones de almacén pueden realizarse con el terminal de mano inalámbrico que trabaja en tiempo real.

# Una solución que garantiza el control total de todos los departamentos de una compañía y fortalece la relación con los clientes



## CRM

Herramienta que fortalece la relación personalizada con clientes y contactos de la empresa.

- Acceso desde una única pantalla a los datos personales de clientes, proveedores, personas de contacto, empleados, administraciones públicas y conocidos.
- Registro de llamadas, visitas y acuerdos.
- Personalización de las fichas de clientes y de contactos mediante la creación de nuevos campos para registrar y actualizar toda información necesaria.
- Navegación desde la ficha de un cliente por sus documentos, cobros pendientes, actividades y servicios.
- Planificación y calendarización del equipo de ventas.
- Gestión de servicios técnicos y registro de avisos de Call Center.

	JAVIER	MARCOS	ANDRÉS	NIE
Lunes 16/10/2006	PARAMETRIZAR SOFTWARE	PARAMETRIZAR SOFTWARE		DE SP LA CR SA
Martes 17/10/2006	FORMACION IN SITU	FORMACION IN SITU	INSTALACION	A CT U A L I Z A M I O N P A R A M I T R I Z A M I O N P A R A M I T R I Z A M I O N P A R A M I T R I Z A M I O N
Miércoles 18/10/2006	PARAMETRIZAR SOFTWARE	PARAMETRIZAR SOFTWARE		DE SP LA CR SA

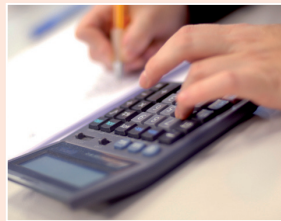
Gestión de servicios y actividades



¡Su empresa aquí y ahora, con la máxima seguridad! Acceso desde un teléfono móvil a toda la actividad de la empresa, a la agenda personal y a toda la información de clientes y contactos.

## Finanzas

- Definición de riesgo por cliente y asignación de atribuciones por usuario.
- Seguimiento y control de cobros y pagos pendientes.
- Generación en fichero y por internet de remesas bancarias según normas 19, 32, 58, 34.
- Impresión de cheques, pagarés y cartas de pago.
- Consolidación Bancaria.



## Contabilidad

- Integración absoluta y en tiempo real con la facturación y la tesorería.
- Navegación por extractos y documentos.
- Liquidaciones de impuestos.
- Análisis por centros de coste.
- Balances oficiales.
- Generación automática de los modelos 303 y 340 (IVA).



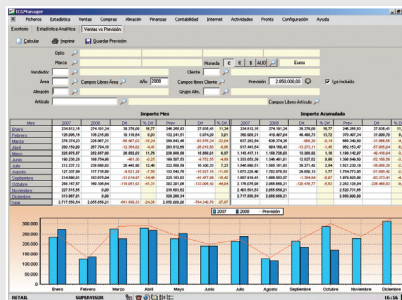
## Estadística Analítica

La información de la empresa para la toma de decisiones al instante

ICGManager incorpora un potente motor para la generación de informes personalizados y gráficas, que le permite al usuario explotar toda la información de su empresa de la forma más cómoda e inmediata.

- Ranking de ventas por artículos, clientes, áreas de negocio, departamentos, marcas...
- Comparativas de ventas y de compras de varios períodos (acumulado mensual, acumulado mensual del año anterior, acumulado anual, acumulado anual del año anterior, intermensual, diario, por días de la semana, etc.).
- Ventas por franjas horarias, por días de la semana...
- Cuadros de mando para visualizar el estado real de la empresa en una única pantalla.
- Artículos sin rotación, artículos sobre máximos, artículos bajo mínimos y roturas de stock...
- Inventarios actuales, inventarios a una fecha, trasposos entre almacenes...
- Cobros y pagos pendientes, Cashflow.

Los informes, cubos y gráficas pueden ser impresos, exportados a Excel o enviados por e-mail.



Ventas vs Previsiones



Cuadros de mando

